Βιοτεχνικό Επιμελητήριο Πειραιά
Καραϊσκου 111, 185 32 Πειραιάς
Τηλ: 210-4110443, 210-4174765, 210-4176147

Δημοσιεύτηκε στις **20-10-2017** στην κατηγορία **Ημερίδες**

ΠΡΟΣΚΛΗΣΗ 4

ΠΡΟΣΚΛΗΣΗ

Το **Κέντρο Επιχειρηματικότητας και Απασχόλησης** του Βιοτεχνικού Επιμελητηρίου Πειραιά σας προσκαλεί στην ημερίδα που διοργανώνει στις **30 Οκτωβρίου 2017, ημέρα Δευτέρα και ώρες 16.00 – 20.00, στην αίθουσα συνεδριάσεων του Β.Ε.Π., Καραίσκου 111 (γ΄ όροφος),**

με θέμα:

« **Ναυτιλιακά Είδη - Sales & Marketing – Εφαρμοσμένες διαδικασίες»**

Θεματολογία

- **Πως θα ξεκινήσετε!!**
- Ποια είναι η ενδεδειγμένη μεθοδολογία που πρέπει να εφαρμόσετε,
- **Πως θα βρείτε το υποψήφιο πελατολόγιο?**
- Γιατί πρέπει να δημιουργήσετε βάση δεδομένων
- **Η σημαντικότητα του internet στην ανάπτυξη του HO.RE.CA.**
- Προσαρμογή στις ιδιαιτερότητες των αγορών στόχων
- **Συμμόρφωση προς τις Απαιτήσεις του πελάτη**
- Ανάπτυξη με στρατηγική και marketing.
- **Η χρήση του web marketing στον κλάδο,**
- Πως θα προσεγγίσετε τους υποψήφιους πελάτες?
- **Τι προσωπικό χρειάζεστε για να αναπτυχθείτε ενδεδειγμένα στα Ναυτιλιακά Είδη?**
- Ποια είναι τα «εργαλεία» ανάπτυξης - Marketing Tools
- **Ποιο θα είναι το αποτέλεσμα και σε τι χρόνο?**
- Τι εμπορική πολιτική πρέπει να ακολουθήσετε?
- **Η σημαντικότητα & η εφαρμογή του After Sales**
- Η σημαντικότητα & η εφαρμογή του cross selling
- **Οργάνωση του service**

Η παρουσίαση του θέματος θα γίνει από εισηγητές της εταιρείας **Managers΄ Office.**

Για δηλώσεις συμμετοχής επικοινωνείτε με το Τμήμα Βιοτεχνικών Θεμάτων Β.Ε.Π. (τηλ. 210 4174

765 και 210 4121 298)

Πηγή : http://bep.gr/prosklisi-4.html